

به نام خدا

امکانات نرم افزار مدیریت ارتباط با مشتریان طلوع

ویژه شرکت های فروش املاک



۱. امکان ثبت اطلاعات خریداران ملک
۲. امکان ثبت اطلاعات فروشندگان ملک
۳. امکان اختصاص هر خریدار به یک بازاریاب مشخص جهت پیگیری های بعدی
۴. امکان ایجاد رده بندی و گروه بندی مشتریان به صورت دلخواه
۵. امکان ضمیمه کردن اسناد مرتبط با مشتری در پرونده آن
۶. امکان ایجاد پرونده ارتباطات برای هر مشتری به صورت جداگانه
۷. امکان مدیریت وظایف در بخش کارتابل کاربران
۸. امکان ایجاد آلارم بر اساس تاریخ و ساعت یادآوری های ثبت شده در سیستم
۹. امکان ثبت کلیه مشخصات املاک
۱۰. قابلیت رزرو یک واحد برای یک خریدار مشخص
۱۱. قابلیت صدور و چاپ مبایعه نامه
۱۲. امکان ثبت نحوه پرداخت در زمان صدور مبایعه نامه
۱۳. امکان مدیریت چند بازاریاب و تعیین سطح دسترسی برای هر کدام



۱۴. امکان ایجاد گزارشات متنوع از مشتریان ، فروش های انجام شده ، بازاریابان و ...
۱۵. امکان ارسال اس ام اس به یک مشتری یا گروهی از مشتریان
۱۶. امکان ارسال ایمیل به یک مشتری یا گروهی از مشتریان
۱۷. امکان ارسال فکس به یک مشتری یا گروهی از مشتریان
۱۸. امکان ارسال نامه به یک مشتری یا گروهی از مشتریان و چاپ لیبل های پستی
۱۹. امکان دریافت اس ام اس ، ایمیل
۲۰. امکان کالر آیدی با امکان نمایش شماره مشتری ، نام مشتری و آخرین ارتباطات آن
۲۱. امکان مدیریت جلسات و قرار ملاقات ها
۲۲. پشتیبان گیری از اطلاعات نرم افزار
۲۳. امکان کار با برنامه به صورت تحت وب و یا تحت شبکه

"به مشتری خدمت کن" به همین سادگی

